

اثر تنوع پذیری برند بر تقاضا و رفاه مصرف کنندگان محصول پنیر شرکت کاله و پگاه (مطالعه موردی: شهر مشهد)

امیر دادرس مقدم^۱، محمد قربانی^{۲*}، علیرضا کرباسی^۲، محمدرضا کهنصال^۲

تاریخ دریافت: ۱۳۹۵/۴/۱۸ تاریخ پذیرش: ۱۳۹۵/۱۱/۶

چکیده

یکی از اهداف اصلی برندهای در بازار، حفظ و توسعه سهم بازار است و تنوع پذیری برندهای تواند کمک به سزایی به این امر کند. تنوع پذیری در شرکت‌ها بایستی با توجه به شناخت از نیازهای مصرف کنندگان و افزایش رفاه اجتماعی صورت بگیرد. در این مطالعه، تنوع، قیمت و ارزش ترجیحی برندهای کاله و پگاه محصول پنیر در بازار مشهد با استفاده از داده‌های پروژه نوشتاد و شرکت صنایع شیر پگاه (شامل ۴۲۵ فروشگاه مواد غذایی در سال ۱۳۹۳) و با روش سیستم معادلات به ظاهر نامرتب در قالب ۴ سناریو برآورد و سپس تغییرات مازاد مصرف کننده، سود و رفاه اجتماعی به ازای یک واحد افزایش در تنوع هر برنده محاسبه شد. نتایج

۱. استادیار اقتصاد کشاورزی دانشگاه سیستان و بلوچستان

۲. استاد گروه اقتصاد کشاورزی دانشگاه فردوسی مشهد

اقتصاد کشاورزی و توسعه - سال بیست و ششم، شماره ۱۰۲

نشان داد که در سناریوی ۱، افزایش قیمت برنده کاله نسبت به قیمت برنده پگاه باعث کاهش تغییر مازاد مصرف کننده برنده کاله، افزایش سود فروشگاه‌های مواد غذایی و کاهش مازاد رفاه اجتماعی می‌شود. سناریوی دوم نشان داد که کاهش قیمت برنده کاله نسبت به قیمت برنده پگاه به ترتیب باعث افزایش تغییر مازاد مصرف کننده، کاهش تغییرات سود برنده کاله و افزایش رفاه اجتماعی می‌شود. برای سناریوی سوم تغییر مازاد مصرف کننده به ازای یک واحد افزایش در تنوع برنده پگاه کاهش می‌یابد. همچنین در سناریوی سوم تغییرات سود به ازای یک واحد افزایش در تنوع برنده پگاه افزایش می‌یابد. در سناریوی چهارم، یک واحد افزایش در تنوع برنده پگاه باعث اندکی تغییر در مازاد مصرف کننده برنده پگاه می‌شود. تغییرات سود در سناریوی چهارم به ازای یک واحد افزایش در تنوع برنده پگاه، کاهش می‌یابد و رفاه اجتماعی را مقدار کمی می‌کاهد. بر اساس نتایج این مطالعه، زمانی تنوع پذیری برنده کاله رفاه اجتماعی را افزایش می‌دهد که با یک واحد افزایش در تنوع پذیری برنده کاله، قیمت برنده کاله نسبت به برنده پگاه افزایش نیابد.

طبقه‌بندی JEL: M31, L22

کلیدواژه‌ها:

تنوع محصول برنده^۳، تغییرات مازاد مصرف کننده^۴، تغییرات رفاه اجتماعی^۵، سیستم معادلات به ظاهر نامرتب^۶

مقدمه

یکی از مباحث مهم در تحلیل‌های اقتصادی بررسی رفتار مصرف کنندگان می‌باشد (۳ و ۸). بررسی رفتار مصرف کنندگان می‌تواند اطلاعات مفیدی را در اختیار برندها بگذارد و

-
- 3. Product diversity of brand
 - 4. Changes in consumer surplus
 - 5. Social welfare changes
 - 6. Seemingly unrelated regression system

اثر تنوع پذیری برنده.....

کمک مؤثری برای تصمیم گیری سیاست گذاران در این عرصه باشد^(۹). پژوهش های مرتبط با تحلیل رفتار مصرف کنندگان عمدتاً بر روی رابطه میان مقدار مصرف محصولات غذایی و ویژگی های خانوارها تمرکز دارند و به ابعاد دیگر رفتار مصرفی مانند تنوع محصولات غذایی برندها توجه کمتری می شود^{(۱۷) و (۲۴)}. مسئله بسیار مهم در فرایند بازاریابی، آشنایی و شناسایی برندهای مصرف کنندگان در بازار است. تنوع پذیری به تفاوت های کیفیتی با سایر ویژگی های منحصر به فرد در میان برندهای رقیب اشاره دارد. امروزه شرکت ها از طریق تنوع پذیری راهبردهای توسعه ای خود را اجرا می نمایند. وجود تنوع پذیری می تواند باعث شناخت بهتر محصولات از برندها شود، زیرا در این صورت مصرف کنندگان میان محصولات برنده خاص از سایر برندها تمیز قائل می شوند که این خود باعث موفقیت برنده می شود^(۱).

بسیاری از مطالعات موجود در این زمینه بر نحوه انتخاب نهایی مصرف کنندگان تمرکز دارند و فرض کلیدی شان این است که تنوع محصولات کم است (^{(۱۰) و (۲۶)}). کادیالی و همکاران^(۱۵) از سیستم های تقاضا به منظور مطالعه اثرات تنوع پذیری محصولات برنده بر قیمت ها استفاده کردند. نوہ^(۱۹) از رهیافت لاجیت ترکیبی و آزمون هاسمن در مورد اثرات اضافه تولید برنده استفاده کرد. اسرائیلویچ^(۱۴) سیستم های تقاضا را برابر آورد و دریافت که فروشگاه های زنجیره ای خرد فروشی از تنوع بهینه محصولات برنده استقبال می کنند. کیم و همکاران^(۱۶) از تابع مطلوبیت تصادفی استفاده کردند و به جای کاربرد تنوع محصولات تولیدی، یک برنده را مورد ارزیابی قرار دادند. در آگانسکا و دیپاک^(۵) مدل کیم و همکاران را توسعه دادند و سلایق مصرف کنندگان را یکسان در نظر گرفتند.

هوراس و همکاران^(۱۲) اثرات تنوع محصول را برقیمت ها، سهم بازار و رفاه با استفاده از روش لاجیت مرکب و شبیه سازی، مدل سازی کردند. در این مدل مصرف کنندگان ارزش های جداگانه ای برای انواع مختلف محصولات قائل شده و محصولی را انتخاب کردند که بزرگترین مازاد خالص مصرف کننده را داشته باشد. در واقع در صورتی که مازاد خالص

اقتصاد کشاورزی و توسعه - سال بیست و ششم، شماره ۱۰۲

مطلوبیت مصرف کننده از یک برنده رقیب افزایش یابد، مصرف کننده اقدام به خرید یک محصول از مجموعه متنوع محصولات از یک برنده خاص خواهد کرد.

ادوارد و همکاران (۶) رابطه پویای بین خرید و مصرف محصولات برای حداکثر کردن مطلوبیت مصرف کننده را با استفاده از شیوه‌سازی و تصمیم‌گیری مرحله‌ای به کار بردن و نتایج نشان داد که مصرف کنندگان گزینه بهینه را از میان محصولات متنوع برنده شناسایی می‌نمایند. پرتی و سودانی (۲۳) نشان دادند که افزایش تنوع در برنده باعث کیفیت بالاتر محصولات می‌شود. تنوع محصول به تخصص و تعهد برنده منجر می‌شود. همچنین کیفیت بالاتر برنده با توجه به تنوع محصولات متمایزتر منجر به سهم بالاتر در بازار نسبت به دیگر برندها می‌شود و درنهایت تنوع محصول با داشتن ویژگی‌هایی از قبیل طعم و مزه مشخص می‌شود.

به طور کلی ادبیات موضوع در ارتباط با سنجش تنوع برنده محصول در سه گروه طبقه بنده می‌شود: سیستم‌های تقاضا، لاجیت ترکیبی یا آشیانه‌ای، سیستم‌های تقاضا با لحاظ معیار های خط تولید(تنوع تولید).

در این مطالعه، تنوع پذیری محصول پنیر برندهای کاله و پگاه بر رفتار مصرف کنندگان شهر مشهد مورد بررسی قرار گرفت. مشهد یکی از مهم‌ترین بازارهای محصولات لبنی از جمله پنیر می‌باشد. بازار مشهد از سوی برندهای معروف و بزرگ کشور همواره مورد توجه بوده و راهبردهای ویژه‌ای را برای نفوذ جدی‌تر برای تصاحب سهم‌های بالاتر بازار در دستور کار خود دارند. مهم‌ترین برندهای حاضر در بازار پنیر مشهد کاله و پگاه بوده که در کنار آن برندهای کوچک‌تر (۲۷ نام تجاری) نیز حضور دارند. تنوع پذیری برندهای محصول پنیر کاله و پگاه و ۲۷ برنده رقیب دیگر در فروشگاه‌های مواد غذایی مشهد به ترتیب ۱۵/۱ و ۳ می‌باشد و از میان برندهای موجود در بازار مشهد، کاله و پگاه بیشترین تنوع را دارا می‌باشند. همچنین سهم برندهای پگاه و کاله و ۲۷ برنده رقیب دیگر در بازار محصول پنیر مشهد به ترتیب ۰/۲۸، ۰/۴۸ و ۰/۴۰ می‌باشد و در میان برندها، پگاه و کاله بیشترین سهم را در بازار محصول پنیر مشهد

اثر تنوع پذیری برنده.....

دارا می باشند. به همین دلیل دو برنده کاله و پگاه انتخاب شدند که بیشترین سهم و تنوع در بازار پنیر مشهد را دارا می باشند (۲۰).

در این تحقیق، سؤال اصلی آن است که آیا تغییر مقدار تنوع محصولات تولیدی در صنعت پنیر (دو برنده کاله و پگاه) تقاضای مصرف کنندگان، مازاد مصرف کنندگان، سود و رفاه اجتماعی را تغییر می دهد؟ بنابراین در مطالعه حاضر تأثیر تنوع محصول پنیر دو برنده کاله و پگاه بر تقاضای مصرف کنندگان شهر مشهد با در نظر گرفتن حالات متفاوت قیمتی و ارزش ترجیحی بررسی شد.

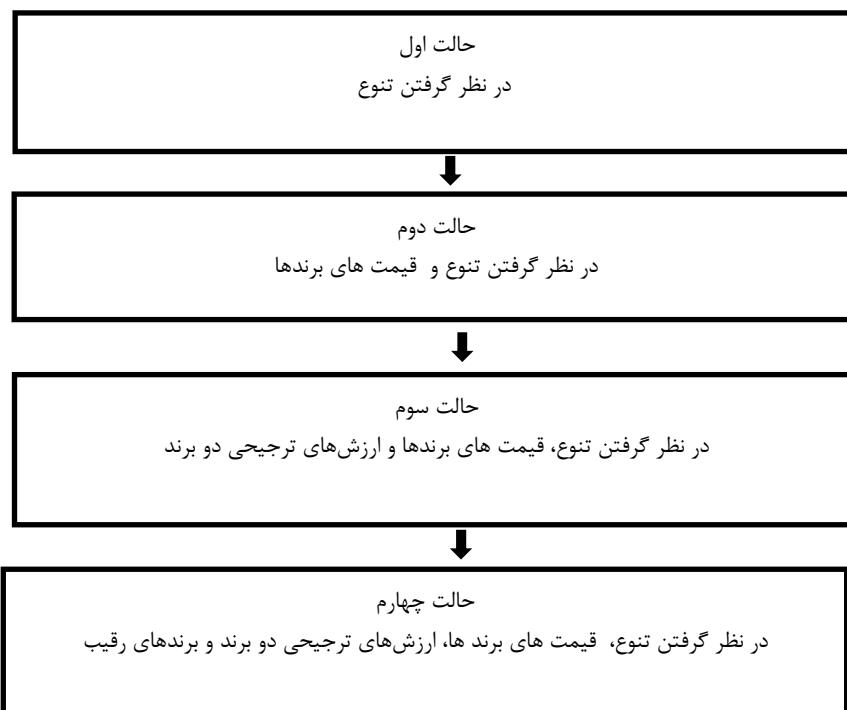
مواد و روش‌ها

صرف کننده یک محصول را از میان محصولات متنوع برندهای مختلف انتخاب می کند. ارزشی که مصرف کننده برای تنوع محصول در نظر می گیرد مستقل از شکل توزیع فراروی برندهای مختلف می باشد. مصرف کننده به گونه‌ای محصول مورد نظر را انتخاب می کند که بزرگ‌ترین مازاد خالص مصرف کننده را داشته باشد. در ابتدا فرض کنید که یک نوع برنده در بازار وجود دارد که تنها برای سلایق خاصی از مصرف کنندگان تولید می شود. مصرف کنندگان نوع محصول مورد علاقه خود را از میان انواع مختلف محصولات انتخاب می کنند. در این حالت مازاد خالص از برنده رقیب صفر است (۱۲).

حال چنانچه دو نوع برنده وجود داشته باشد، مصرف کننده سه مرحله در فرایند تنوع را در نظر می گیرد. اگر تعدادی از محصولات برنده خریداری شوند، مصرف کننده ابتدا بزرگ‌ترین خالص مازاد محصول را برای هر برنده انتخاب می کند و درنهایت نیز بهترین نوع محصول را از میان برندها انتخاب می کند (با مقایسه با برنده رقیب). اگر بهترین نوع محصول از میان برندها نسبت به برنده رقیب جذابیت داشته باشد، مصرف کننده آن نوع محصول را می خرد. در ابتدا برای مدل پیشنهادی اولیه، مصرف کننده تنوع بین برندها را مقایسه خواهد کرد (به شرط آنکه قیمت‌ها در نظر گرفته نشود و برنده رقیب وجود نداشته باشد). در حالت دوم،

اقتصاد کشاورزی و توسعه - سال بیست و ششم، شماره ۱۰۲

تنوع پذیری و قیمت‌های برندها در نظر گرفته شده است. در سومین حالت، تنوع پذیری، قیمت‌ها و ارزش ترجیحی مصرف کنندگان برای برندها لحاظ شده است. در چهارمین حالت، مازاد خالص مصرف کننده در مقایسه با برنده رقیب در نظر گرفته شده است (۱۲). مدل مفهومی ذیل حالات مختلف انتخاب مصرف کننده از دو برنده (برای محاسبه سهم دو برنده) را نشان می‌دهد.



شکل ۱. الگوی انتخاب مصرف کننده از دو برنده (محاسبه سهم دو برنده)

سهم نهایی برای دو برنده کاله و پگاه براساس چهار سناریوی زیر (روابط ۱ تا ۴) این گونه به دست می‌آید که s_1^* و s_2^* به ترتیب سهم برنده کاله و پگاه است. p_1 و p_2 به ترتیب قیمت برنده کاله و پگاه در فروشگاه‌های مواد غذایی است. $\theta_1, \theta_2, \omega$ به ترتیب ارزش ترجیحی برنده کاله، پگاه و برندهای رقیب در فروشگاه‌های مواد غذایی است. n_1 و n_2 تعداد تنوع پذیری محصول پنیر کاله و پگاه در فروشگاه‌های مواد غذایی می‌باشند.

اثر تنوع پذیری برند

$$s_1^* = s_1(\theta_1, \theta_2) + \left[1 - \left(\frac{p_1 + \omega}{\theta_1} \right)^{n_1} \right] \left(\frac{p_2 + \omega}{\theta_2} \right)^{n_2} \quad (1)$$

$$- \left(\frac{\theta_1}{\theta_2} \right)^{n_2} \sum_{j=1}^{n_1} (-1)^{j-1} \frac{n_1 C_j}{n_2+j C_j} \left(\frac{p_2 + \omega}{\theta_1} \right)^{n_1+j}$$

$$- \frac{n_1}{n_1+1} \left(\frac{\theta_1}{\theta_2} \right)^{n_2} \sum_{j=1}^{n_1} (-1)^{j-1} \frac{n_1+n_2 C_j}{n_2-n_1+j C_j} \left(\frac{p_2 + \omega}{\theta_1} \right)^{n_2-1+j} \left[1 \right.$$

$$\left. - \left(\frac{p_1 + \omega}{\theta_1} \right)^{n_1+1+j} \right], p_1 - \theta_1 > p_2 - \theta_2$$

$$s_1^* = s_1(\theta_1, \theta_2) - \left(\frac{p_1 + \omega}{\theta_1} \right)^{n_1} + \left(\frac{\theta_2}{\theta_1} \right)^{n_1} \sum_{j=1}^{n_2} (-1)^{j-1} \frac{n_2 C_j}{n_1+j C_j} \left(\frac{p_1 + \omega}{\theta_2} \right)^{n_1+j} \quad (2)$$

$$+ \frac{n_1}{n_2+1} \left(\frac{\theta_2}{\theta_1} \right)^{n_1} \sum_{j=1}^{n_2} (-1)^{j-1} \frac{n_2+n_1 C_j}{n_1-n_2+j C_j} \left(\frac{p_1 + \omega}{\theta_2} \right)^{n_1-1+j} \left[1 \right.$$

$$\left. - \left(\frac{p_2 + \omega}{\theta_2} \right)^{n_2+1+j} \right], p_1 - \theta_1 \leq p_2 - \theta_2$$

$$s_2^* = s_2(\theta_1, \theta_2) + \left[1 - \left(\frac{p_1 + \omega}{\theta_1} \right)^{n_1} \right] \left(\frac{p_2 + \omega}{\theta_2} \right)^{n_2} \quad (3)$$

$$- \left(\frac{\theta_2}{\theta_1} \right)^{n_1} \sum_{j=1}^{n_2} (-1)^{j-1} \frac{n_2 C_j}{n_1+j C_j} \left(\frac{p_1 + \omega}{\theta_1} \right)^{n_1+j}$$

$$- \frac{n_1}{n_2+1} \left(\frac{\theta_2}{\theta_1} \right)^{n_1} \sum_{j=1}^{n_2} (-1)^{j-1} \frac{n_2+n_1 C_j}{n_1-n_2+j C_j} \left(\frac{p_1 + \omega}{\theta_2} \right)^{n_1-1+j} \left[1 \right.$$

$$\left. - \left(\frac{p_2 + \omega}{\theta_2} \right)^{n_2+1+j} \right], p_1 - \theta_1 \leq p_2 - \theta_2$$

$$s_2^* = s_2(\theta_1, \theta_2) - \left(\frac{p_2 + \omega}{\theta_2} \right)^{n_2} + \left(\frac{\theta_1}{\theta_2} \right)^{n_2} \sum_{j=1}^{n_1} (-1)^{j-1} \frac{n_1 C_j}{n_2+j C_j} \left(\frac{p_2 + \omega}{\theta_1} \right)^{n_2+j} \quad (4)$$

$$+ \frac{n_2}{n_1+1} \left(\frac{\theta_1}{\theta_2} \right)^{n_2} \sum_{j=1}^{n_1} (-1)^{j-1} \frac{n_1+n_2 C_j}{n_2-n_1+j C_j} \left(\frac{p_2 + \omega}{\theta_1} \right)^{n_2-1+j} \left[1 \right.$$

$$\left. - \left(\frac{p_1 + \omega}{\theta_1} \right)^{n_1+1+j} \right], p_1 - \theta_1 > p_2 - \theta_2$$

اقتصاد کشاورزی و توسعه - سال بیست و ششم، شماره ۱۰۲

تغییرات مازاد مصرف کننده برای دو برنده کاله و پگاه به شکل ذیل خواهد بود:

$$\frac{\Delta CS(p_1 - \theta_1 > p_2 - \theta_2)}{\Delta n_1} = \int_{\theta_1 - \omega}^{p_1} S_2^*(n_1 + 1, p_1 - \theta_1 > p_2 - \theta_2) dp_1 - \int_{p_1} S_2^*(n_2, p_1 - \theta_1 > p_2 - \theta_2) dp_1 \quad (5)$$

$$\frac{\Delta CS(p_1 - \theta_1 > p_2 - \theta_2)}{\Delta n_1} = \int_{\theta_2 - \omega}^{p_2} S_2^*(n_1 + 1, p_1 - \theta_1 > p_2 - \theta_2) dp_2 - \int_{p_2} S_2^*(n_2, p_1 - \theta_1 > p_2 - \theta_2) dp_2 \quad (6)$$

در نهایت، سیستم دارای چهار معادله ذیل خواهد بود:

$$S_{11}^* = S_1^*(n_{11}, n_{21}, p_{11}, p_{21}, \theta_1, \theta_2, \omega) + u_{1it}, \quad p_1 - \theta_1 > p_2 - \theta_2 \quad (7)$$

$$S_{12}^* = S_1^*(n_{11}, n_{21}, p_{11}, p_{21}, \theta_1, \theta_2, \omega) + u_{2it}, \quad p_1 - \theta_1 \leq p_2 - \theta_2 \quad (8)$$

$$S_{21}^* = S_2^*(n_{11}, n_{21}, p_{11}, p_{21}, \theta_1, \theta_2, \omega) + u_{3it}, \quad p_1 - \theta_1 \leq p_2 - \theta_2 \quad (9)$$

$$S_{22}^* = S_2^*(n_{11}, n_{21}, p_{11}, p_{21}, \theta_1, \theta_2, \omega) + u_{4it}, \quad p_1 - \theta_1 > p_2 - \theta_2 \quad (10)$$

سیستم معادلات سهم برندها، قیمت‌ها، تنوع و ارزش ترجیحی را در بر می‌گیرد.

نمونه آماری از داده‌های پروژه نوشاد و شرکت صنایع شیر پگاه در سال ۱۳۹۳ استخراج شد که شامل ۴۲۵ فروشگاه مواد غذایی در مشهد بود. متغیرها شامل قیمت، سهم برندها، تنوع محصول پنیر برندها و ارزش ترجیحی برندهای کاله و پگاه بود که سهم عمدۀ ای (۵۲٪، ۰٪) بازار) در محصول پنیر مشهد دارند. برندهای رقیب (۲۷ برنده) عبارت اند از: صباح و آیشان، بصیر، بینالود، پادراتوس، پالود، پالوما، پنیرک، توریس، جلگه، چوپان، دامداران، رامک،

اثر تنوع پذیری برنده.....

رضوی، روزانه، زاغک، زیارت، ستاره شرق، سن سون، کالبر، لیقوان، لیوار، می ماس، میهنه، نسیم، هراز و هوکلند.

از لحاظ تنوع پنیر، برندها به صورت یواف ۳۰۰ تا ۵۰۰ گرمی، یواف ۱۰۰ تا ۲۵۰ گرمی، پاکتی، پنیر خامه‌ای ۱۰۰ گرمی و بیشتر، پنیر حلبی (۸۰۰ و بیشتر و حلب باز) و پنیر IMI (لیوانی ضخیم نشکن) و سایر بسته‌بندی‌ها می‌باشند که ۷ ویژگی اصلی برای تنوع پذیری برندها در نظر گرفته شد و همچنین از لحاظ وزن و این ۷ ویژگی مشترک، بحث تنوع پذیری در برندها صورت پذیرفت. تنوع پذیری محصول پنیر برندها بر اساس تعداد تنوع از هر برنده در فروشگاه مواد غذایی به شکل هفتگی می‌باشد. قیمت برندها به صورت رتبه‌ای در فروشگاه‌های مواد غذایی محاسبه شد و ارزش ترجیحی برندها نیز بر اساس فروش بیشتر هفتگی در فروشگاه‌های مواد غذایی به صورت رتبه‌ای به دست آمد. برای محاسبه سهم‌ها از روابط ۱ تا ۴ استفاده شد. همچنین سناریوسازی بر این اساس صورت گرفت که اختلاف قیمت و ارزش ترجیحی برنده بزرگ‌تر یا کوچک‌تر از اختلاف قیمت و ارزش ترجیحی برنده باشد. براساس روابط ۷ تا ۱۰، تأثیر قیمت، تنوع و ارزش ترجیحی در قالب ۴ سناریو برای سهم دو برنده کاله و پگاه محاسبه شد.

روش مورد استفاده در این تحقیق، مدل رگرسیون‌های به ظاهر نامرتب (SUR) و یا معادلات رگرسیونی به ظاهر نامرتب (SURE) است که در سال ۱۹۶۲ توسط آرنولد زلتر پیشنهاد شده است. مدل SUR را می‌توان به عنوان حالت ساده‌ای از مدل خطی عمومی در نظر گرفت که در برخی از اعضای بردار ضرایب برابر صفر درنظر گرفته شده است. در این سیستم هر یک از معادلات متغیر وابسته مخصوص به خود را داشته و به صورت بالقوه نیز می‌تواند مجموعه متفاوتی از متغیرهای توضیحی را در برداشته باشد. هر معادله به نوبه خود یک رگرسیون خطی بوده که می‌تواند به صورت مجزا تخمین زده شود و به همین دلیل این مجموعه از معادلات را "به ظاهر نامرتب" می‌خوانند(۱۱).

اقتصاد کشاورزی و توسعه - سال بیست و ششم، شماره ۱۰۲

در سیستم معادلات رگرسیون های به ظاهر نامرتب، برای بررسی نیکویی برازش، آماره R^2 تک تک معادلات نمی تواند قابل اطمینان باشد (۲۲). به همین منظور الروی (۷) برای بررسی معنی داری کل رگرسیون های به ظاهر نامرتب از آماره های R_{SUR}^2 و آزمون معنی داری کلی که معادل یکدیگر هستند استفاده کرد. برای آزمون اینکه آیا باید معادلات رگرسیون به روش SURE برآورد شوند، لازم است وجود همبستگی هم زمان بین جملات اخلاق در معادلات آزمون شود. برای این آزمون از آماره بروش - پاگان استفاده می شود که دارای توزیع کای دو به شکل رابطه زیر است:

$$LM = T \sum_{i=2}^m \sum_{j=1}^{i-1} r^2 \quad (11)$$

در رابطه ۱۱، T نشانگر تعداد مشاهدات و r ضریب همبستگی جملات اخلاق معادلات می باشد. پس از محاسبه مقدار آماره آزمون لازم است مقدار آن با مقدار بحرانی مقایسه شود. مقدار بحرانی دارای درجه آزادی $(m-1)/2$ بوده که در آن m تعداد معادلات در سیستم معادلات هم زمان می باشد. پس از مقایسه مقدار آماره آزمون با مقدار بحرانی، در صورت رد فرضیه صفر، همبستگی هم زمان بین جملات اخلاق قابل رد نبوده و می توان از رویکرد رگرسیون به ظاهر نامرتب استفاده کرد که در ابتدا با استفاده از نرم افزار MATLAB سهم برندها در ۴ سناریو محاسبه و سپس با استفاده از نرم افزار STATA برآورد شد و در نهایت تغییر مازاد مصرف کننده با کمک نرم افزار MATLAB (بر اساس روابط ۵ تا ۶) محاسبه گردید. تغییر رفاه اجتماعی از مجموع تغییر سود فروشگاه های مواد غذایی و تغییر مازاد مصرف کننده به دست آمد.

نتایج و بحث

تأثیر تنوع بر تقاضای مصرف کننده گان پنیر در شهر مشهد در ابتدا با اعمال محدودیت ها (سناریوسازی چهار گانه) بررسی و پس از آن تغییر مازاد مصرف کننده گان، سود و رفاه پنیر دو برنده کاله و پگاه محاسبه شد. همان طور که در جدول ۱ مشاهده می شود، مقدار آماره بروش

اثر تنوع پذیری برنده.....

پاگان در سطح یک درصد معنی دار شده است که نشان می‌دهد همبستگی هم‌زمان بین جملات اخلاق وجود دارد. لذا باید معادلات سهم‌ها به روش رگرسیون به ظاهر نامرتبط برآورد شود.

جدول ۱. آزمون معنی داری برآورد الگو به روش سیستمی

آماره	سیستم معادلات	سیستم معادلات	سیستم معادلات	سیستم معادلات چهارم
معنی داری سیستم	ضریب خوبی برآش سیستم معادلات	برآش پاگان (کل سیستم)	برآورد شود.	
اول	دوم	سوم	۱۴۴۸/۳۵***	۱۲۷۹/۹۳***
۱۳۳۱/۱۳***	۰/۷۶***	۰/۷۵***	۰/۷۷***	۱۳۸۰/۸۶***
مأخذ: یافته‌های تحقیق *** معنی داری در سطح یک درصد	مأخذ: یافته‌های تحقیق *** معنی داری در سطح یک درصد	مأخذ: یافته‌های تحقیق *** معنی داری در سطح یک درصد	مأخذ: یافته‌های تحقیق *** معنی داری در سطح یک درصد	مأخذ: یافته‌های تحقیق *** معنی داری در سطح یک درصد

جدول ۲ برآورد عوامل مؤثر بر سهم برندها از بازار پنیر با اعمال محدودیت‌ها (تحت شرایط سناریوهای ۴ گانه) را نشان می‌دهد.

سناریوی ۱: در سناریوی اول فرض شده که اختلاف قیمت و ارزش ترجیحی کاله بزرگ‌تر از اختلاف قیمت و ارزش ترجیحی پگاه باشد یعنی: $\theta_2 - \theta_1 > p_2 - p_1$. در سناریوی اول (جدول ۲)، ضرایب قیمت پنیر کاله، پگاه و رقیب مثبت شده است که نشان می‌دهد افزایش قیمت برندها باعث افزایش سهم کاله در بازار پنیر می‌شود. سهم کاله از بازار پنیر با متغیر تنوع پنیر کاله رابطه منفی و با ضریب تنوع پنیر پگاه رابطه مثبت و معنی داری دارد. ضریب ارزش ترجیحی برندهای کاله، پگاه و رقیب با سهم کاله در بازار پنیر رابطه منفی و معنی داری دارد.

سناریوی ۲: در سناریوی دوم، برای سهم کاله فرض شده که اختلاف قیمت و ارزش ترجیحی کاله از اختلاف قیمت پگاه و ارزش ترجیحی پگاه کوچک‌تر یا مساوی با آن باشد یعنی: $\theta_2 - \theta_1 \leq p_2 - p_1$. اطلاعات جدول ۲ (سناریوی دوم)، نشان می‌دهد تنوع برندها بر سهم کاله از بازار پنیر تأثیر مثبت دارد. در این سناریو، ضریب تنوع پنیر کاله برابر ۱۴/۱۸ برآورد شده که به لحاظ آماری نیز معنی دار است. در واقع سناریوی دوم نشان می‌دهد که با

اقتصاد کشاورزی و توسعه - سال بیست و ششم، شماره ۱۰۲

افزایش تنوع پنیر کاله، سهم آن در بازار پنیر مشهد افزایش می‌یابد. همچنین ضریب تنوع برای سهم پگاه ۵/۲-برآورد شده که نشان می‌دهد با افزایش تنوع پنیر پگاه، سهم کاله از بازار پنیر مشهد کاهش می‌یابد. ضریب تنوع رقیب منفی و معنی دار شده که نشان می‌دهد هر چه تنوع رقیب افزایش یابد سهم کاله از بازار پنیر کاهش خواهد یافت. به بیان دیگر، اگر چه درجه تأثیرگذاری تنوع پنیر پگاه و رقیب بر کاهش سهم کاله از بازار پنیر مشهد به اندازه نقش مثبت تأثیرگذاری تنوع کاله نمی‌باشد اما باید در مدیریت بازار پنیر کاله به این مهم توجه شود که تنوع این دو بر کاهش سهم بازار کاله اهمیت بالایی دارد. همچنین سهم کاله از بازار پنیر مشهد، با ارزش ترجیحی برندهای کاله، پگاه و رقیب رابطه مثبت و معنی داری دارد به نحوی که ارتقای ترجیحی این سه، سهم کاله از بازار را افزایش می‌دهد و درجه تأثیرگذاری ارزش ترجیحی رقیب بیش از دو ارزش ترجیحی دیگر است.

سناریوی ۳: در سناریوی سوم، برای سهم پگاه فرض شده که اختلاف قیمت و ارزش ترجیحی پگاه بزرگتر از اختلاف قیمت و ارزش ترجیحی کاله، باشد یعنی $(p_2 - p_1) < (p_3 - p_4)$. در این شرایط، قیمت پنیر پگاه یکی از عوامل مؤثر بر سهم پگاه از بازار پنیر مشهد می‌باشد که بعد تأثیرگذاری آن مثبت است. سناریوی سوم نشان می‌دهد که مصرف کنندگان به قیمت پنیر برندهای مختلف واکنش مثبتی نشان می‌دهند به نحوی که ضریب قیمت برنده کاله بالاترین مقدار را دارا می‌باشد. در واقع با افزایش قیمت کاله سهم پگاه در بازار پنیر مشهد افزایش می‌یابد که فرایند منطقی می‌باشد. همین تحلیل در ارتباط با قیمت برندهای رقیب نیز صادق است. سهم برنده پگاه از بازار پنیر با ضریب تنوع رقیب، رابطه مثبت و معنی داری دارد. همچنین با ضریب ارزش ترجیحی پنیر پگاه رابطه منفی و معنی داری دارد. در واقع با افزایش تنوع پنیر برندهای رقیب، سهم پگاه در بازار پنیر افزایش می‌یابد در حالی که با ارتقای ارزش ترجیحی پنیر پگاه سهم آن در بازار کاهش می‌یابد.

سناریوی ۴: در سناریوی چهارم، عوامل مؤثر بر سهم پگاه از بازار پنیر مشهد با این فرض که اختلاف قیمت و ارزش ترجیحی کاله بزرگتر از اختلاف قیمت و ارزش ترجیحی

اثر تنوع پذیری برنده.....

پگاه باشد ($\theta_2 - \theta_1 > p_2 - p_1$) بررسی شده است. در این سناریو، تأثیر تنوع پذیری کاله بر سهم پگاه از بازار پذیر مثبت و معنی دار شده است. به عبارتی با افزایش تنوع پذیر کاله، سهم پگاه از بازار پذیر افزایش می باید زیرا پگاه استراتژی های قیمتی و هدف گذاری های مشتری جدید برای افزایش سهم در دستور کار خود قرار می دهد. همچنین ضریب ارزش ترجیحی برندهای کاله، پگاه و رقبا به ترتیب $47/66$ و $35/41$ و $39/24$ به دست آمده که نشان می دهد ارزش ترجیحی آنها با سهم پگاه از بازار پذیر رابطه مثبت و معنی داری دارد.

جدول ۲. برآورد عوامل مؤثر بر سهم پذیر کاله و پگاه (با اعمال محدودیت ها - سناریوسازی ها)

متغیرها	سهم کاله(سناریوی اول)	سهم کاله(سناریوی دوم)	سهم پگاه(سناریوی سوم)	سهم پگاه(سناریوی چهارم)				
Zآماره	Zضریب	Zآماره	Zضریب	Zآماره	Zضریب	Zآماره	Zضریب	
-۲/۰۳*	-۳۴/۰۱	۴/۰۹***	۷۱/۳۹	-۱/۴۵	-۲۴/۷۸	۵/۳۶***	۸۵/۷۷	قیمت کاله
۰/۸۶	۱۴/۸۴	۳/۶۴***	۶۵/۱۲	-۰/۲۴	-۴/۲۹	۳/۵۹***	۵۸/۸۱	قیمت پگاه
۰/۱۵	۲/۶۹	۲/۵۲**	۴۷/۷	-۰/۰۹	-۱/۶۱	۳/۳۵***	۵۸/۱۲	قیمت رقب
۱/۶۶*	۸/۲۶	-۱/۴۶	-۷/۵۸	۲/۷۸***	۱۴/۱۸	-۳/۲۵***	-۱۵/۴۶	تنوع کاله
۰/۸۱	۵/۴۳	-۱/۰۳	-۷/۱۶	-۰/۷۶	-۵/۲	۲/۴۴**	۱۵/۵۶	تنوع پگاه
۱/۶۲	-۵/۳۹	۲/۰۱*	۶/۹۶	-۲/۲۹**	-۷/۷۶	۰/۶۳	۱/۹۹	تنوع رقب
۲/۱۵**	۳۹/۲۴	-۱/۰۳	-۱۹/۵۱	۲/۰۶**	۳۸/۵۴	-۲/۸۴***	-۴۹/۵۹	ارزش ترجیحی کاله
۱/۹۳**	۳۵/۴۱	-۱/۷۰*	-۳۲/۵۷	۲/۶۶***	۵۰/۰۴	-۱/۶۳*	-۲۸/۶۹	ارزش ترجیحی پگاه
۲/۶۱***	۴۷/۶۶	-۱/۳۲	-۲۵/۱۲	۲/۸۲***	۵۲/۵۹	-۱/۷۴*	-۳۰/۲۷	ارزش ترجیحی رقب

مأخذ: یافته های تحقیق *، ** و *** به ترتیب معنی دار در سطح ۱۰، ۵ و یک درصد

با توجه به اطلاعات جدول ۲، تغییر مازاد مصرف کنندگان، سود و رفاه در سناریوهای ۴ گانه محاسبه شد (جدول ۳). بر اساس اطلاعات جدول ۳، در سناریوی اول، به ازای یک واحد افزایش در تنوع پذیر کاله، مازاد مصرف کنندگان، سود فروشگاه های مواد غذایی و رفاه به ترتیب به میزان $218/89$ ، $10/28$ و $228/89$ واحد تغییر می کند.

اقتصاد کشاورزی و توسعه - سال بیست و ششم، شماره ۱۰۲

در سناریوی دوم به ازای یک واحد افزایش در تنوع پنیر کاله مازاد مصرف کنندگان برای سهم کاله $185/35$ واحد افزایش می‌یابد. این سناریو باعث افزایش مازاد مصرف کنندگان و کاهش سود فروشگاه‌های مواد غذایی از پنیر کاله می‌شود. در این سناریو به ازای یک واحد افزایش در تنوع پنیر کاله رفاه به اندازه $157/64$ واحد افزایش می‌یابد.

برای سناریوی سوم تغییر مازاد مصرف کنندگان به ازای یک واحد افزایش در تنوع پنیر پگاه برابر $96/51$ - می‌باشد. سود فروشگاه‌های مواد غذایی به ازای یک واحد افزایش در تنوع پنیر پگاه، $14/01$ واحد افزایش می‌یابد. در این سناریو، رفاه به ازای یک واحد افزایش در تنوع پنیر پگاه، $82/501$ - واحد کاهش می‌یابد.

در سناریوی چهارم تغییر مازاد مصرف کنندگان به ازای یک واحد افزایش در تنوع پنیر پگاه، $2/93$ می‌باشد که نشان می‌دهد این سناریو باعث افزایش اندک در مازاد مصرف کنندگان پنیر پگاه می‌شود. همچنین سود در سناریوی چهارم به ازای یک واحد افزایش در تنوع پنیر پگاه، $3/60$ واحد کاهش می‌یابد. همچنین رفاه در این سناریو به ازای یک واحد افزایش در تنوع پنیر پگاه، $0/66$ واحد کاهش می‌یابد. با توجه به اطلاعات مازاد مصرف کننده مشخص است که مصرف کننده برنده را خریداری خواهد کرد که مازاد مصرف کننده آن بیشتر باشد که این نتیجه با یافته‌های مطالعه میقر(۱۸) همسو است.

اثر تنوع پذیری برنده.....

جدول ۳. تغییرات مازاد مصرف کنندگان، سود و رفاه اجتماعی برای دو برنده کاله و پگاه

شاخص‌ها						سناپریو
تغییر رفاه		تغییر سود		تغییر مازاد مصرف کنندگان		
پگاه	کاله	پگاه	کاله	پگاه	کاله	
-	-۲۱۸/۹۴	-	۱۰/۲۸	-	-۲۲۸/۸۹	اول
-	۱۵۷/۶۴	-	-۲۷/۷۱	-	۱۸۵/۳۵	دوم
-۸۲/۵۰	-	۱۴/۰۱	-	-۹۶/۵۱	-	سوم
-۰/۶۶	-	-۳/۶۰	-	۲/۹۳	-	چهارم

مأخذ: یافته‌های تحقیق (متغیرها به صورت کیفی برای تغییر مازاد مصرف کنندگان، سود و رفاه محاسبه شده است و واحد ندارد)

جمع‌بندی و پیشنهاد‌ها

براساس نتایج این تحقیق، ۴ سناپریو برای سهم محصول پنیر برندهای کاله و پگاه و برای هر کدام از سهم‌های این دو برنده دو سناپریو مد نظر قرار گرفته است. عوامل تنوع، قیمت و ارزش ترجیحی برندهای کاله، پگاه و رقبا بر سهم برنده کاله و پگاه (در قالب ۴ سناپریو) با استفاده از روش معادلات به ظاهر نامرتبه برآورد شدند و همچنین تغییرات مازاد مصرف کنندگان، سود و رفاه اجتماعی به ازای یک واحد افزایش در تنوع هر برنده برای این ۴ حالت محاسبه شد. بر اساس نتایج سناپریو ۱، با افزایش قیمت برنده کاله نسبت به قیمت برنده پگاه تغییر مازاد مصرف کنندگان و رفاه اجتماعی برای سهم برنده کاله کاهش می‌یابد و تنها سود فروشگاه‌های مواد غذایی افزایش دارد. در سناپریو ۲ دوام به ازای یک واحد افزایش در تنوع برنده کاله تغییرات مازاد مصرف کنندگان و رفاه اجتماعی برای سهم برنده کاله افزایش و تغییرات سود برای سهم برنده کاله در فروشگاه‌های مواد غذایی کاهش می‌یابد که در این حالت قیمت برنده کاله نسبت به قیمت برنده پگاه کوچک‌تر می‌باشد. برای سناپریو ۳ سوم تغییر مازاد مصرف کنندگان و رفاه اجتماعی به ازای یک واحد افزایش در تنوع برنده پگاه، کاهش می‌یابد و تغییرات

اقتصاد کشاورزی و توسعه - سال بیست و ششم، شماره ۱۰۲

سود برای سهم برنده پگاه در فروشگاه‌های مواد غذایی افزایش می‌یابد. در این وضعیت اختلاف قیمت برنده کاله از قیمت برنده پگاه کوچک‌تر می‌باشد. در سناریوی چهارم تغییر مازاد مصرف کننده به ازای یک واحد افزایش در تنوع برنده پگاه افزایش می‌یابد و باعث کاهش کمی در سود و رفاه اجتماعی فروشگاه‌های مواد غذایی می‌شود.

براساس نتایج این مطالعه می‌توان پیشنهاد کرد که برندهای کاله و پگاه برای افزایش سهم خود در بازار بایستی رفتار مصرف کنندگان را از لحاظ تنوع پذیری محصول پنیر مورد توجه قرار دهند و همچنین سناریوهای مختلف قیمتی برای برندها را مدنظر قرار دهند. در بین سناریوهای مختلف، تغییرات مازاد مصرف کننده در حالت‌های دوم و چهارم افزایش می‌یابد و برای سناریوی دوم نشان می‌دهد زمانی یک واحد افزایش در تنوع پذیری برنده کاله باعث افزایش در مازاد مصرف کننده می‌شود که قیمت برنده کاله نسبت به قیمت برنده پگاه کاهش یابد و برای برنده پگاه نیز زمانی افزایش در تنوع پذیری برای مصرف کنندگان مطلوبیت ایجاد می‌کند که قیمت برنده پگاه نسبت به برنده کاله کاهش یابد. همچنین تنها سناریوی دوم رفاه اجتماعی را افزایش می‌دهد و تنوع پذیری برنده کاله زمانی پیشنهاد می‌شود که با یک واحد افزایش در تنوع پذیری برنده کاله، قیمت برنده کاله نسبت به برنده پگاه (رقیب) افزایش چندانی نیابد.

منابع

1. Amir Shahi, M., Yazdani, H. and Parsa, C. (2012). The effect of cognition of the product category and the diversity between the brands in adoption of brand extensions. *Strategic Management Thought*, 6 (11): 107-132. (Persian)
2. Ammari, H. and Zendedel, A. (2012). Evaluation of the influence of brand image on the formation of brand equity. *Beyond Management*, 5 (20): 78-59. (Persian)

اثر تنوع پذیری برند

3. Bakhshodeh, M. (1996). Study of the demand for all types of meat in Iran. Proceedings of the First Conference on Agricultural Economics, Sistan and Baluchestan University, Zabol, 585-558. (Persian)
4. Brand Report. (2008). Ministry of commerce, Iran trade development organization, office of the bureau. (Persian)
5. Draganska, M. and Dipak, C.J. (2005). Product-line length as a competitive tool. *Journal of Economics and Management Strategy*, 14(1):1-28.
6. Edward, F., Laura, N. and John, S.(2014). A dynamic model of shopping and consumption, Southern Methodist University.
7. Elroy, M. B. (1977). Goodness of fit for seemingly unrelated regressions: glans R2 y, x and hoops r2. *Journal of Econometrics*, 6(3): 381-387.
8. Esfandiari, N. (1996). Investigating demand for wheat and some other commodities in Iran: the Almost Ideal Demand System, MSc Dissertation, Shiraz University. (Persian)
9. Gharibnavaz, M. (2007). Effect of income distribution on the consumption patterns of rural and urban households in Iran: application of the almost ideal model-2 demand system model. Master's Thesis, Shiraz University. (Persian)
10. Gilbert, R.J. and Carmen, M. (1993). Product line rivalry with brand differentiation. *Journal of Industrial Economics*, 41(3): 223-240.
11. Green, W. H. (2002). Econometric analysis (5thed). Prentice Hall.
12. Horrace, R.H., William, C. and Jeffrey, M.P. (2009). Variety: consumer choice and optimal diversity. Food Marketing Policy, Center Research Report, No. 115.

- 13.Iranzadeh, S., Rancher, A. and Poursadegh, N. (2012). A review of the impact of marketing on special pricing. *Journal of Research on New Marketing Research*, 3 (6): 172-155. (Persian)
- 14.Israilevich, G. (2004).Assessing supermarket product-line decisions: The impact of slotting fees. *Quantitative Marketing and Economics*, 2:141-167.
- 15.Kadiyali, V., Naufel, V. and Pradeep, C. (1999). Product line extensions and competitive market interactions: An empirical analysis. *Journal of Econometrics*, 89(1-2): 339-363.
- 16.Kim, J., Greg, M.A. and Peter, E.R. (2002). Modeling consumer demand for variety. *Marketing Science*, 21(3): 229-250.
- 17.Krebs-Smith, S., Smiciklas-Wright, H., Guthrie, J. and Krebs-Smith, J. (1987).The effects of variety in food choices on dietary quality. *Journal of the American Dietetic Association*, 87: 897–903.
- 18.Meagher, K.J. (2012). Optimal product variety in a Hotelling model. *Economics Letters*, 117(1): 71-73.
- 19.Nevo, A. (2003). New products, quality changes, and welfare measures computed from estimated demand systems. *Review of Economics and Statistics*, 85(2):266-275.
- 20.Noushad project data and Pegah Milk Industries (2014). (Persian)
- 21.OmidiKia, K., Mashbaki, A., Khodadad Hosseini, S. and Azizi, P. (2012). Understanding the organizational capabilities of the company's brand positioning in the food industry using data theory foundation. *Thought of Strategic Management*, 1 (11): 72-35. (Persian)

اثر تنوع پذیری برنده.....

- 22.Pakravan, M. R., Mehrabi Bosharabadi, H. and Gilanpour, A. (2010). Investigating factors affecting the supply and demand of Iranian agricultural exports. *Economics and Agricultural Development*, 24 (4): 471-478. (Persian)
- 23.Preeti, D. and Sodani. K. C. (2014).The new era of marketing: Brand marketing impact of product varietyon brand choice. *Masters International Journal of Management Research and Development*, 2 : 2347-9043.
- 24.Randall, E., Nichaman, M.Z. and Constant, C.F. (1985). Diet diversity and nutrient intake. *Journal of American Dietetic Association*, 85: 830–836.
- 25.Shahbazi, M., Khatami Firoozabadi, S., Bamdad Sufi, C. and Kazazi, A. (2013). A model based on simultaneous engineering for product diversity management in the garment industry supply chain. *Organizational Culture Management*, 11 (4): 85-109. (Persian)
- 26.Villas-Boas, J. M. (2004). Communication strategies and product line design. *Marketing Science*, 23(3):304-316.
- 27.Zellner, A. (1962). An efficient method of estimating seemingly unrelated regression and tests of regression bias. *Journal of American Statistical Association*, 57:500-509.